





#ENTWICKLUNG #WACHSTUM #WANDEL

Was wäre, wenn ...

- Sie Ihre Ziele klar definieren und auch erreichen?
- Sie ein Team mit Menschen haben, die Ihre Visionen mit Spaß umsetzen?
- Sie als attraktiver Arbeitgeber im Markt wahrgenommen werden?
- Organisation und Struktur in Ihrem Arbeitsalltag ein fester Bestandteil sind?
- Aufgaben und Bereiche klar in Ihrem Team delegiert und verteilt sind?
- Sie wissen, welches Wertebild sich aus unserem täglichen Tun ergibt?
- die Kunden wissen, was Sie bei Ihnen erwartet?
- Ihre Service- und Dienstleistungskompetenz klar sichtbar ist?
- Sie durch eine klare Positionierung eine hohe Wertschöpfung erreichen?
- Sie Ihre Kennzahlen und Betriebsstatistik übersichtlich einsehen können?
- Sie mehr Freiraum für Entwicklung neuer Ideen und für Ihre Kunden haben?

Gemeinsam decken wir Ihre individuellen Potenziale auf.

Ich biete Ihnen einen Perspektivwechsel an. Als Partner an Ihrer Seite entwickeln wir gemeinsam starke, aussagekräftige Strategien, passen diese auf Ihr Konzept und Ihre potenziellen Zielgruppen an. Damit leisten wir einen wichtigen Beitrag zum Erhalt der traditionellen Augenoptik- und Hörgeräteakustik.

Ich freue mich auf unser erstes kostenloses Informationsgespräch.



g. Rome

UNSERE 8 ERFOLGSFELDER FÜR BRILLEN-PROFIS:



FINANZEN

Eine regelmäßige Prüfung und Erfolgskontrolle der Kennzahlen werden im zunehmenden Wettbewerb immer wichtiger. Treffen Sie bessere und nachhaltigere Entscheidungen auf Basis Ihrer Zahlen.



MITARBEITER

Die Personalführung ist anspruchsvoller geworden. Stellen Sie sich attraktiv für neue und bestehende Mitarbeiter auf. Nutzen Sie die Potenziale der heute exzellent ausgebildeten Fachkräfte.



STANDORT

Nicht nur bei Neueröffnungen macht eine detaillierte Kenntnis über den Standort Sinn. Ermitteln Sie weitere Potenziale, um Ihr Portfolio zu erweitern, das Marketing zu optimieren oder neue Märkte aufzuspüren.



VERKAUF - NACHFOLGE

Käufer suchen immer nach begehrenswerten Geschäften. Auch der Verkaufspreis hängt davon ab. Schaffen Sie einen Mehrwert für die nächste Generation. Planen Sie diesen Vorgang frühzeitig.



STRUKTUR

Entscheidend für Ihren wirtschaftlichen Erfolg ist eine effiziente und klare Geschäftsstruktur. Entwickeln Sie Ihre Prozesse weiter und schaffen Sie Ressourcen, die Ihren Kunden und Mitarbeitern zugutekommen.



KOMMUNIKATION

Entwickeln Sie eine "Corporate Communications"-Strategie nah an Ihrem Unternehmensleitbild und passend für Ihre Zielgruppe. Klarheit in der Kommunikation ist für Sie und Ihr Team sehr wichtig.



SORTIMENT

Ohne ein passendes Sortiment gelingt keine gute Positionierung. Mit einem zielgerichteten Einkauf minimieren Sie überschüssige Ware und definieren klar Ihre Zielgruppe. Dies wirkt sich positiv auf Ihr Image aus.



FILIALISIERUNG

Neue Märkte zu erschließen ist reizvoll. Sie planen Ihre Expansion oder den Kauf eines weiteren Fachgeschäfts? Wir sind die Experten an Ihrer Seite und unterstützen Sie bei allen Fragen und Entscheidungen.





LANGJÄHRIGE MARKTERFAHRUNG

Gerd Philipp Ruiner ist seit über 22 Jahren in der Branche tätig. Daher stecken viel Wissen und Praxiserfahrung in jeder Beratung.



STRUKTURIERTE ABLÄUFE

Alle Prozesse folgen klaren und sauberen Abläufen. Vertraulichkeit im Umgang mit Ihren hochsensiblen Daten ist oberstes Gebot.



INNOVATIV

Digitalisierung ist ein zentrales Thema. Wir arbeiten nachhaltig und effizient, indem wir unsere Prozesse überwiegend digital abwickeln.



ZIELORIENTIERT

Ziel unserer Beratungen ist es, erfolgsorientierte Lösungen für Sie als Unternehmer/-in zu finden. Deshalb nehmen wir uns für die Vorbereitung jedes einzelnen Auftrags viel Zeit.



NETZWERK

Nutzen Sie das über Jahrzehnte gewachsene und aufgebaute Netzwerk von Brillen-Profi für Ihr persönliches und unternehmerisches Weiterkommen.



PERSÖNLICH

Partnerschaftlich und auf Augenhöhe beraten wir Sie mit voller Leidenschaft und von Herzen gerne. Wir wollen, dass Sie wachsen und Ihre Ziele verwirklichen können.



ZUSCHUSSFÄHIG

Wir sind zertifiziert und dadurch für Sie zuschussfähig! Unsere Beratung entspricht den Kriterien des BAFA* und des ESF**.





*Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle **Europäischer Sozialfonds Deutschland



JETZT STAATLICHE FÖRDERUNG NUTZEN!

Durch die Zertifizierung "Förderung unternehmerischen Know-hows", haben wir die Möglichkeit Ihre Unternehmensberatung staatlich Bezuschussen zu lassen.

Und das Beste: Wir übernehmen die Abwicklung vom Antrag bis hin zur Einreichung bei der zuständigen Behörde.

STRATEGIE UND POSITIONIERUNG

Wo möchten Sie mit Ihrem Unternehmen in 5 bis 10 Jahren stehen? Welche Positionierung macht an Ihrem Standort Sinn? Womit befülle ich mein Unternehmensleitbild?

MITARBEITER WORKSHOP

Kennen Ihre Mitarbeiter alle Produkte, Aktionen, Dienst- und Serviceleistungen? Hat jeder Mitarbeiter seine ganz persönliche Perspektive und Zielsetzung im Unternehmen? Haben Sie ein gemeinsames Wertebild?

SORTIMENTSANALYSE

Gemeinsam prüfen wir Ihr Sortiment anhand der vorhandenen oder ausgearbeiteten Positionierung. Ein Blick in den Lagerbestand hilft zusätzlich, um mehr Klarheit und Wertschöpfung in diesen wichtigen Teilbereich zu bringen.

GRÜNDERPROGRAMM - NEXT PROFESSIONALS

Ab in die Selbstständigkeit – und das staatlich gefördert!

Das Gründer/-innen-Programm bietet Ihnen eine 12-monatige Begleitung nach
Kauf oder Neueröffnung. Als Mentor stehe ich Ihnen in Ihrer Entwicklung als
Führungskraft und Manager zur Seite. Ein Auszug der Inhalte: Mitarbeiterführung, Betriebsstatistik, Organisation, Kennzahlen, u.v.m.

Nähere Informationen gerne im persönlichen Gespräch.





UNSERE ANGEBOTE IM ÜBERBLICK



PROFESSIONAL

- *Kundenstruktur
- > Einschätzung Fachgeschäft
- > Betriebsstatistik > Service- und Dienstleistungskompetenz >Kundenreise
 - Sortiment Mitarbeiter
 - Strategie & Positionierung >Förderfähig²

3 Tage

Förderung: mind.

- >Standort > Kennzahlen

€ 3.9001

€1.500



SMART

Standort Kennzahlen *Kundenstruktur > Einschätzung Fachgeschäft

1 Tag

€ 8901



OR Code abscannen. Thema auswählen und Termin direkt Online vereinbaren!

会

FIT FOR FUTURE

>Standort > Kennzahlen

>Kundenstruktur

> Einschätzung Fachgeschäft

Betriebsstatistik Service- und

Dienstleistungskompetenz

› Kundenreise

1,5 Tage

€ 1.9001

- ¹ Jeweils plus Spesenpauschale
- ² BAFA zur Förderung unternehmerischen Know-Hows. Infos zur Vorraussetzung und Höhe erhalten Sie in einem individuellen



INDIVIDUELL

Leistungen nach Angebot und auf Anfrage nach Tagessatz

- >Workshops > Coaching
- Teamevent > Themen nach Wahl

Tagessatz € 13001

Spesenpauschale ab Würzburg:

ohne Übernachtung

unter 200 km Radius € 199

mit Übernachtung

ab 200 km Radius € 349

Die Preise verstehen sich alle in netto.





GERD PHILIPP RUINER

Augenoptikermeister Unternehmensberater Systemischer Berater & Coach (QRC)

Experte für Struktur- und Organisationsberatung

BRILLEN-PROFI-CONTACT GMBH

Mindelheimer Str. 19 87600 Kaufbeuren

 MOBIL
 +49 (0) 1 51 . 70 08 20 83

 TEL.
 +49 (0) 83 41 . 9 09 27 - 29

E-MAIL: g.ruiner@brillen-profi.de **INTERNET:** www.brillen-profi.de